

時は202X年…

塗料販売業界にも
デフレの波が押し寄せていた

大資本を持つ大手

薄利多売を得意とする
販売店の台頭

ネット通販サイトでの
価格競争の激化

そのデフレの波にのまれ

あらゆる場面で「価格競争」に負け続けた

倒産目前の
塗料販売店（小売店）
があった：

値段を下げ続ける
商売はもう限界だ

この値段で
物を売っていたら
「商売」ではなく
もはやボランテイア

売っても売っても
会社的に
利益にならない！
むしろ赤字…

だが、このまま何もせずに
店を潰すわけにはいかない！
きつと何か、薄利多売に
打ち勝つ方法があるはずだ

塗料屋社員

黒崎

それから仕事の合間に
新規顧客の獲得、
販売販路を増やす勉強し

アドバンスド
マーケティング
アドバンスド
マーケティング

どこかに

ヒントが
あるはずだ

だったら皆さんの意見や
アイデアを聞かせてくださいよ

早く
成果出せ

自分の
仕事しろ
そんなんで
売り上げでんが

試行錯誤を重ねるも、
すぐに売り上げに
直結するような施策はなく
社内での理解を
得られない日々が続いた

休みの日には
各種イベントや
アイドルのライブに
足を運び

わあわあ

商品を買っのに
1時間待たね?

人を惹きつける
能力について
勉強した

とてつもない
熱量だ

す...!

私の実体験を集め、感じた
この情報や資料を基に
皆に **愛され応援される**ような
自社キャラクターを生み出すんだ

**付加価値を
付けること**

その末、導き出された
新たな販売戦略は

- 塗料販売業界の夜明け
- 活発で破天荒
- 三姉妹設定の長女

坂本

さかもと

塗料販売店だから
刷毛塗りが得意な

希

のぞみ



- おしとやかで上品
- 口癖は「どうぞよしなに。」
- 三姉妹設定の次女

坂本

さかもと

叶

かなえ

毛筆の達人



坂本 珠愛

さかもと たまえ

ローラーを使った
塗装が上手な

- 三姉妹設定の三女
- 求っ子で甘えん坊

来夢

こいむ

飼い猫を擬人化させた
三姉妹のお世話役

- 三姉妹に指令を出す
司令塔の役割
- 黒崎のサポート、秘書

オムツ

イメージはこんな感じで
いいだろう!!

お客様には
この子たちが活躍する
販売店を好きになつて
もらう所から始めよう

ただ安く売るだけじゃない...
そこに「夢」をプラスして...
他には真似の出来ない
オンリーワンの...

その為には...
もっと...
内容を詰め...

...





あなたの望みのぞ
かな 叶え 給う



起きて
黒崎!!



私たちが
倒産寸前の
この会社のピンチを
救うために生まれし

美少女です!!

★現実世界に
登場!!!!

自分で言うんだ



RAIMU



NOZOMI



KANAE



TAMAE

私たちが
生まれたからには
安心してください！



お...おう



でも、具体的に
どうやって
君たちが協力して
売り上げを伸ばし

更には
利益に繋げて
会社を
立て直すんだ？

私もまだ
考え中だけど...



えっと...

それは、これから「全員」で
考えるところじゃない！

会社とみんなが
一緒に成長していきましょ



はたして彼女達は
塗料販売業界に
一大旋風を巻き
起こせるのだろうか？
お楽しみに！！

